

Curso especializado en

PLANES DE AGRONEGOCIOS



Clases Transmitidas en Vivo y Grabadas

(Acceso 24 / 7)

OBJETIVOS DEL CURSO

Al culminar el curso, el alumno estará en la capacidad de:

- Conocer las condiciones actuales del sector agrícola (desde la empresa privada hasta el estado).
- Dotar a los participantes de las herramientas necesarias para formular e identificar las variables críticas que garantizan el éxito de un nuevo emprendimiento dentro del sector agropecuario.
- Proponer una nueva visión de negocios donde se destaca la innovación, el cuidado del ambiente, impacto económico y social del mismo.
- Fortalecer y ampliar conocimientos técnicos y financieros, que garanticen la sostenibilidad del proyecto, para optimizar los recursos.

PERFIL DEL PARTICIPANTE

Consultores que anhelan aumentar la seguridad de sus análisis para la toma de decisiones.

Emprendedores que quieran incursionar en agronegocios o que deseen mejorar sus habilidades de gestión agroempresarial.



30 HORAS LECTIVAS

Tiempo estimado de dedicación al curso que planteamos es:

- Clases virtuales (Realizadas en 06 fechas), total 24 horas.
- 1 hora de estudio por cada sesión (a través de la plataforma educativa), total 06 horas.
- 6 horas prácticas (caso de estudio / examen), total 06 horas.





METODOLOGÍA

- El curso consta de 5 lecciones, con una parte teórica (virtuales) y práctica.
- Las clases se desarrollan en triple modalidad: Virtuales, Transmisión en Vivo y Grabadas.
- Los materiales del curso serán subidos de forma digital a nuestra plataforma educativa.

CERTIFICACIÓN

A quienes cumplan con los requisitos exigidos del curso se le otorgará el Certificado del Curso Especializado en Planes de Agronegocios, emitido por la Escuela ELDA.



MÓDULO 1

- ❑ Situación actual del sector agrario.
- ❑ Marco conceptual.
- ❑ Análisis y planeamiento estratégico del sector agrícola.
- ❑ Identificación de la problemática

MÓDULO 2

- ❑ Teoría de la organización.
- ❑ Gobierno de personas en la empresa.
- ❑ Administración. Planeación. Organización. Dirección. Control.

MÓDULO 3

- ❑ Estudio de mercado.
- ❑ Análisis de la demanda. Análisis de la oferta.
- ❑ Definición de precio. Marco regulatorio.
- ❑ Plan de producción.

MÓDULO 4

- ❑ Estructura de la inversión y financiamiento:
 - Identificación de la inversión y su estructura.
 - Inversión en activos fijos (tangibles e intangibles) e inversión en capital de trabajo.
 - Métodos para calcular el capital de trabajo.
- ❑ Fuentes de financiamiento y costos del capital:
 - Definición de las alternativas de financiamiento y sus costos respectivos.
 - Costo de la deuda, costos del capital propio o costo de oportunidad y costo promedio ponderado del capital (WACC).

MÓDULO 5

- ❑ Determinación de los ingresos.
- ❑ Identificación de costos y su clasificación:
- ❑ Definición de costos, tipos y su clasificación.
- ❑ Depreciación y valor de rescate:
- ❑ Definición de depreciación y valor de rescate, cálculo de la depreciación y del valor de rescate, Ley del Impuesto a la Renta.

MÓDULO 6

- ❑ Seminario
 - Taller Construcción del Plan de Negocios - Casos prácticos

DOCENTE

JORGE SANDOVAL RAMÍREZ

Director Ejecutivo del Programa Agroideas.

Amplia experiencia en el sector agrario y conocimientos en cadenas productivas de cultivos de exportación y fuentes de financiamiento.

Docente de pre y post grado en cursos especializados del sector agrario.

Competencia en elaboración, evaluación y seguimiento de proyectos de inversión y/o desarrollo, tanto privados de corte social, como públicos.

CONOCE MÁS DE NUESTRA ESCUELA



WEB LATINOAMÉRICA
elda.com

BENEFICIOS DE LLEVAR EL CURSO

- La actividad agropecuaria en el Perú ocupa más del 25% de la PEA Nacional, y es el segundo generador de divisas para el país. Por eso y otros factores, esta actividad se constituye en una de las más importantes para la diversificación productiva del Perú y el mantenimiento del crecimiento.

¿POR QUÉ ESPECIALIZARTE EN ELDA?



Transferimos la experiencia de los docentes en cada clase.



Comparte experiencias especializadas del sector.



Haz crecer tu red de contactos y oportunidades