



CURSO ESPECIALIZADO

CADENA DE VALOR DE LAS UVAS DE MESA DE AGROEXPORTACIÓN

CLASES TRANSMITIDAS EN VIVO Y GRABADAS
(ACCESO 24 / 7)



NADIM SAMAN

GERENCIA GENERAL
GERENCIA COMERCIAL
EN AGROEXPORTACIONES Y
NEGOCIOS INTERNACIONALES

-Ingeniero en Industrias Alimentarias por la Universidad Nacional Agraria La Molina.

-Con MBA en el El Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey (ITESM) y formación en Bangalore (India).

-Más de 15 años de experiencia en el área comercial del rubro agroexportador en empresas corporativas y familiares; ocupando posiciones de country manager y gerencia comercial en sectores de negocios internacionales, agroexportación y alimentos.

- Enfocado en planeamiento estratégico, gestión comercial integral, comercio exterior, apertura y desarrollo de negocios, y negociación a todo nivel.
- Con conocimiento de mercados locales e internacionales, finanzas, operaciones y logística.
- Participación en ferias internacionales de alimentos. Docente y conferencista en agroexportación y comercio exterior.

El curso parte de analizar cada uno de los componentes de la cadena de valor de la uva de mesa para agroexportación en detalle desde una perspectiva comercial. Se le dará al alumno herramientas para entender mejor las particularidades de los distintos mercados de exportación y la logística de exportación; con teoría y ejemplos reales, basados en la experiencia del expositor.

OBJETIVOS DEL CURSO

- ⦿ El alumno entenderá los pasos que se llevan a cabo en la exportación de la uva de mesa e identificará cuáles son los retos y dificultades que se pueden encontrar en cada uno de ellos.
- ⦿ El alumno conocerá los diferentes mercados de exportación, su potencial y las herramientas para lograr introducir los productos en ellos.

PERFIL DEL PARTICIPANTE

El curso está dirigido principalmente a gerencias, jefaturas, técnicos (seniors, juniors), ingenieros agrónomos, industriales e ingenieros en general, profesores, estudiantes y profesionales del rubro de la exportación.



CADENA DE VALOR DE LAS UVAS DE MESA DE AGROEXPORTACIÓN

TEMARIO

Módulo 1

- Flujo de operaciones de las agroexportaciones.
- Coyuntura actual del Covid-19.
- INCOTERMS.

Módulo 2

- Perú en el escenario global de las agroexportaciones.
- El mercado de Estados Unidos sobre la uva de mesa y otros frutos.
- El mercado de Europa sobre la uva de mesa y otros frutos.
- El mercado Chino sobre la uva de mesa y otros frutos.
- Otros mercados emergentes.

Módulo 3

- Logística de exportaciones y documentación.
- Transporte y logística.
- Operadores de Comercio.
- Contrato de compra-venta internacionales.

Módulo 4

- El crédito documentario.
- Drawback.
- Seguros de crédito a la exportación.
- Uso de tecnologías de información en las agroexportaciones.
- Marketing en las agroexportaciones.
- Packaging.
- Ferias Internacionales.
- Certificaciones en la agroexportaciones.

Módulo 5

- Opciones de financiamiento para las agroexportaciones.
- Business Model Canvas.
- Examen final.

CERTIFICACIÓN

A quienes cumplan con los requisitos exigidos del curso se les otorgará el Certificado del Curso Especializado en Cadena de Valor de las Uvas de Mesa de Agroexportación por la Escuela ELDA



METODOLOGÍA Y DURACIÓN

- El curso consta de 5 lecciones, con una parte teórica (virtuales) y práctica.
- Las clases se desarrollan en triple modalidad: **Virtuales, Transmisión en Vivo y Grabadas.**
- Los materiales del curso serán subidos de forma digital a nuestra plataforma educativa.
- El tiempo estimado de dedicación al curso que planteamos es:
 - **Clases virtuales** (Realizadas en 05 fechas) total 20 horas
 - **1 hora de estudio por cada sesión** (a través de la plataforma educativa) total 05 horas
 - **5 horas prácticas** (caso de estudio / examen) total 05 horas

30 horas lectivas
(de 45 min c/u)

DATOS DE CONTACTO

INFORMES

ventas3@escuelaelda.com

WHATSAPP

+51 993 761 815



www.escuelaelda.com